



INES VISCARDI

Il percorso formativo SPAss di Pevonia Academy è unico nel suo genere!

Infatti ha reso possibile l'evoluzione della mia professionalità a 360 gradi grazie ai corsi tecnico-scientifici attraverso i quali ho ampliato le mie conoscenze sul prodotto cosmetico e potenziato notevolmente la fase di analisi e consulenza con i clienti, essendo in grado di confrontare le varie linee cosmetiche e far capire a tutti il valore aggiunto dei prodotti Pevonia rispetto a quelli della concorrenza.

Poi grazie a Pi.CO e ai corsi manageriali dei 6 pilastri ho imparato a rendere profittevole la gestione dei centri con supporti commerciali semplici ed efficaci!

Grazie a tutto questo sono sempre più orgogliosa della mia professione di consulente, in continua crescita.



MARIA MIHAELA UNGUR

Sono sicura di aver scelto l'eccellenza e il futuro.

Ho conosciuto Pevonia 3 anni fa. Ho partecipato a tutti i corsi proposti da Pi.CO Wellness con l'obiettivo di crescere professionalmente. Nel mio centro di Bolzano ho scelto Pevonia per dare un servizio di alto livello ai miei clienti sia per quanto riguarda la composizione e l'ampiezza di gamma dei prodotti, sia per le tecnologie. L'offerta diventa così un percorso personalizzato sulle esigenze di ogni cliente e questo mi dà la sicurezza di operare nel miglior modo e aiutando il mio centro a differenziarsi. Grazie al supporto di Pi.CO e degli strumenti commerciali la fase di accoglienza e proposta sono eccellenti sia per i nuovi che per i clienti acquisiti.



EMANUELA CELANT

Voglio che il ruolo dell'estetista si evolva.

Ho deciso di intraprendere il percorso formativo con Pevonia Academy fondamentalmente per la mia crescita professionale e in secondo luogo per apportare valore e qualità al mio ruolo all'interno dell'attività commerciale.

Il termine estetista non dovrebbe più essere usato. Non è sufficiente, o meglio, non dovrebbe esserlo: oggi è necessario, essere e rappresentare la professionista della bellezza e del benessere.

La professione richiede competenze manuali, tecniche e scientifiche in continua evoluzione ma non solo: bisogna essere anche manager di se stesse e della propria equipe di lavoro. Il percorso proposto da Pevonia mi è sembrato il più serio e il meglio strutturato presente sul mercato, soprattutto in base alle mie esigenze.

IL PROGRAMMA IN 4P

Il percorso formativo Pevonia Academy si svolge in quattro fasi.

1P. ATTESTATO BEAUTY SPECIALIST

(Beauty specialist 1 e 2)

48 ore di alta formazione tecnica in trattamenti Beauty&SPA high performance.

2P. ATTESTATO BEAUTY ACADEMY

(Sabai™ Stone Mineral Massage, Nayana Massage, Philosophy Massage, Tropical Massage)

64 ore di formazione teorica e pratica specialistica in manualità evolute per servizi in SPA di eccellenza.

3P. ATTESTATO SPA MANAGER

(P.R.I.D.E. system, Vendere e fidelizzare, Comunicare con successo, diventare leader, SPA manager 1, Spa manager 2)
72 ore di alta formazione manageriale sulle principali competenze direzionali.

4P. ATTESTATO MASTER MANAGER

Training on the job per almeno 3 progetti di start-ups e/o 180 ore per tre stage in SPA Pevonia.

Ogni tappa superata con successo viene certificata nell'esclusivo SPAss, il passaporto degli esperti Spa Pevonia.